




中古車販売業者の悩みのタネ「オークション費用」
が不要になる、車を売りたい個人オーナー車輛の
委託販売始めませんか？

 **platt** で売りたい車が
みつかるとつながる！

中古車販売業者と、車を売りたい個人オーナーをマッチングするWebサービス「プラット」

委託販売業者のメリット

委託販売というかたちを取ることで、オークション費用(車体価格、輸送費、税金、リサイクル料金、自動車税、落札料金)が不要となります。

当Webサイトに有料会員登録することで、個人車輛のオーナー情報(氏名、電話番号、メールなど)を取得することができます。

仲介が入ることが無いので、直接オーナーと委託販売の交渉を進めることができます。売りたい車輛のオーナーさんに連絡し、委託の交渉をして、お互い話がまとまれば委託販売の方向に進みます。

委託販売の条件

大切なのは買取りではないので、車輛の売りたい価格はオーナーさんが決めるということです。その価格に販売業者の利益を上乗せして販売してください。

店舗敷地内に委託車両を置くこと。

有料広告に必ず1つは掲載すること
(Goo、クロスロード、いずれか一つ、または両方)

1店舗につきIDは1つ。支店がある業者さんは別途会員登録してIDを発行すること。(重複はNG)

販売価格の相談やアドバイスをしてお互い納得した形で販売して利益を得る。業者の上乗せ価格は「販売希望価格」に対して有効。「支払総額」は個人売買時のplatの利益を乗せています。

オーナーさんとの取り決め

委託するとき、オーナーさんと約束事の確認をしておきましょう。

- 例① 業務の邪魔をしない。(過度な電話連絡をしない)
- 例② 車両情報を入力した時の「委託販売期間」を守ってもらう。
- 例③ 業者に委託してもらっている間は、個人売買やネットの販売はNGときちんと伝えておく。
- 例④ 傷などのある車両も、永くリース契約(委託期間)を結ぶ条件で、修復して販売していくことが可能になります。オーナーさんと話し合ってお互い納得いく形で進めていきましょう。

その他各業者さんとオーナーさんで話し合い、円滑な取引ができるようにしましょう。


会員登録までの流れ

サイトからフォームを入力(メール、氏名、古物商、他) platの審査終了後、メールで月額費用をお知らせします。

支払はクレジット払い。送られてきたメールからそのままクレジット払いが可能です。

委託車両の台数は(2019年1月現在)制限なし。

Webサイトに掲載している「利用規約」を必ず読んでください。オーナーさんとのトラブルに関して当社は一切関与しません。

 中古車販売業者と、車を売りたい個人オーナーを
マッチングするWebサービス「プラット」

<https://plat.okinawa>

ご質問・ご相談など、いつでもお気軽にお問い合わせください。

✉ info@plat.okinawa ▶ 『TVCM放送中!』 <https://youtu.be/8kpbmH0VWI>

運営会社: freestyle (フリースタイル) 代表者名: 仲村渠 将一 (ナカンダカリ マサカツ) 所在地: 沖縄県那覇市泊2丁目1-18 4F

